

Пятерка по праву

Ведущие юридические фирмы России

ВАЛЕРИЙ ИГУМЕНОВ

ЕГОРОВ, ПУГИНСКИЙ, АФАНАСЬЕВ И ПАРТНЕРЫ

Год основания 1993

Офисы Москва, Санкт-Петербург,
Филадельфия

Управляющие партнеры Дмитрий
Афанасьев (на фото), Илья Никитин

Число сотрудников 102 (54*)


Выручка в 2004 году \$19,4 млн

Выручка в 2005 году \$24 млн**

«**С** ОПРЕДЕЛЕННОГО МОМЕНТА у нас наиболее успешны юридические фирмы с питерской пропиской» — так подчеркнуто расплывчато высказался в интервью Forbes партнер одной из крупнейших юридических компаний. Основанное в 1993 году в Санкт-Петербурге адвокатское бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» имеет стойкую репутацию фирмы, к которой с доверием относится государство. Представляя МИД, фирма вызволяла российских разведчиков, арестованных в Катаре, помогала Росимуществу возвращать арестованные за рубежом за долги рыболовецкие суда, а правительство нанимало эту фирму во время спора с московскими властями по поводу столичной недвижимости. Имидж не мешает фирме работать с частными клиентами — например, защищать компанию «Илим Палп» от попыток недружественного поглощения владельцами «Русского алюминия» и помогать самому «Русалу» приобретать предприятия в Африке.



Здесь и далее: * В том числе юристов. ** Прогноз



ПЕПЕЛЯЕВ,
ГОЛЬЦБЛАТ
ПАРТНЕРЫ

с основания 2002
офисы Москва, Санкт-Петербург
управляющие партнеры Сергей Пепеляев
(на фото справа), Андрей Гольцблат
число сотрудников 170 (100*)
выручка в 2004 году \$15,6 млн
выручка в 2005 году \$19,5 млн**

СПЕЦИАЛИСТ ПО НАЛОГАМ Сергей Пепеляев и корпоративный юрист Андрей Гольцблат начинали карьеру еще в ранних 1990-х. Сформированная ими четыре года назад юридическая фирма «Пепеляев, Гольцблат и партнеры» успела выбиться в лидеры рынка и даже получила куда большую известность, чем ее «старшие» соседи по рынку, не только благодаря участию в громких делах, но и за счет агрессивной стратегии на мерках юридического рынка информационной политики. «Лучшие на-

логовые консультанты в России» — это мнение участников рынка о фирме, вероятно, вызывает у Сергея Пепеляева и Андрея Гольцблата противоречивые чувства. Приятно считаться лучшими, но фирма надеется быть первой не только в этой области. За последние полтора года юристы фирмы провели сопровождение сделок по слиянию, поглощению и другой концентрации бизнеса на общую сумму около \$3 млрд. Сергей Пепеляев участвовал также в печально известном «деле ЮКОСа». Правда, как частный адвокат.

ВЕГАС-ЛЕКС

Год основания 1995

Офисы: Москва, Волгоград,

Краснодар, Саратов, Ульяновск

Управляющий партнер Альберт Еганиян

(на фото)

Число сотрудников 73 (53*)

Выручка в 2004 году \$5,9 млн

Выручка в 2005 году \$15,1 млн**

ПО ОЦЕНКАМ ЭКСПЕРТОВ, от 80% до 90% всех денег на российском рынке юридических услуг обращается в Москве. Центральная дирекция фирмы «Вегас-Лекс» тоже находится в Москве, но свое будущее компания видит в регионах. Сейчас у фирмы три региональные дирекции — Поволжская, Южная, Нижневолжская, а к 2007 году фирма будет представлена в 10 регионах. «Еще два года назад наша заикленность на регионах в понимании остального рынка выглядела неадекватно. Наши же коллеги говорили: что вы делаете? Денег вам хватает, но почему вы решили потратить их наиболее дурацким способом? А сейчас почти все они открывают офисы в регионах», — смеется управляющий партнер «Вегас-Лекса» Альберт Еганиян. Амбициозные планы «Вегас-Лекса» не ограничиваются Россией. В ближайшие полгода фирма планирует открыть офисы на Украине и в Казахстане. Резкий рост выручки компании в этом году объясняется появлением в числе ее клиентов структур РАО ЕЭС.





АЛРУД

Год основания: 1991

Офисы: Москва

Управляющие партнеры: Василий

Рудомин (на фото справа),

Максим Алексеев

Число сотрудников: 53 (29*)

Выручка в 2004 году: \$4 млн (е)

Выручка в 2005 году: \$5 млн** (е)

ТАНКИ ВХОДЯТ В ГОРОД. ЧТО ВЫ ТУТ ДЕЛАЕТЕ?» — подумевал 19 августа 1991 года нотариус, заверяя подписи Максима Алексеева и Василия Рудомина под учредительными документами фирмы «Алруд». Ждать молодые юристы не собирались: первых клиентов они нашли уже в очереди в Регистрационную палату. «Алруд» не так

известна широкой публике, как другие лидеры рынка, но пользуется авторитетом в профессиональном кругу. Среди ее клиентов — «Аптечная сеть 36,6» и международное рейтинговое агентство Moody's Investors Service. В организации своей работы «Алруд» стремится к равновесию: иностранные и российские компании занимают примерно равные доли клиентского портфеля фирмы.



МОНАСТЫРСКИЙ, ЗЮБА, СТЕПАНОВ & ПАРТНЕРЫ

Год основания 1991

Офисы Москва

Управляющие партнеры Юрий
Монастырский (на фото слева), Владимир
Зюба (справа), Александр Степанов

Число сотрудников 26 (16*)

Выручка в 2004 году \$3 млн (е)

Выручка в 2005 году \$4 млн** (е)

ЗНАЧОК & В ОФИЦИАЛЬНОМ названии «Монастырский, Зюба, Степанов & партнеры» намекает на желание походить на западную юридическую фирму. Так или иначе, эта компания пользуется репутацией специалиста по работе с клиентами из числа иностранных компаний. А еще она из-

вестна как один из самых сильных в стране специалистов по арбитражным разбирательствам. Партнеры других крупных юридических фирм любят подробно рассказывать о стремлении занять лидирующие позиции на рынке. Юрий Монастырский на вопрос Forbes о планах своей фирмы ответил предельно кратко: «Будем работать».